

青年创业“劳模”的逐梦记

人们常说,世界上最可怕的事情莫过于——比你有钱的人,比你还要努力。

创业者都是“玩命”工作的主儿,能在激烈的竞争中立稳脚跟,辛苦程度可见一斑。因此,创业圈内常有人调侃,能被公认为“中关村”劳模的,比评上富士康劳模还要光荣。今天,恰逢五一国际劳动节之际,青年报记者走近四位青年创业者的工作与生活,探访他们成功的背后,那些不为人知的“劳模”故事。

青年报记者 陈颖婕 明玉君

行走在“路上”的创业者——钟康

7天辗转5个城市开拓市场

→日程

- 6:00 起床、跑步
- 7:00 吃早餐
- 8:00 到公司,处理常规事务
- 8:40-9:15 开早会,进行工作总结
- 9:15-12:00 见客户,制定业务解决方案
- 12:00-13:00 午餐
- 13:00-19:00 跟技术、销售等各部门交流、碰面
- 19:00-20:00 晚餐
- 20:00-24:00 创始人碰头,讨论公司遇到的问题及业务处理
- 24:00 下班

“创业是一件很考验人的事情,可以将一个人最大的潜力激发出来。”点击律CEO钟康说。很多人看到“点击律”这家做法律服务的公司,大多以为钟康是学法律出身,其实不然。每次面对这样的误会,钟康都会耐心解释:“我是典型学技术出身的,是一名‘技术控’”。

自2015年创立“点击律”起,他带领团队基于大数据和智能系统,为企业用户提供买卖合同纠纷、知识产权和工程建设等方面的法律服务。

然而,最开始,公司业务的发展并不顺利。据钟康介绍,团队最初采用传统互联网的宣传方式,但线上推广并未达到预期效果。“于是,我和团队调整了推广策略,通过线下的渠道来打开市场,把主要力量放到线下去,即以大型产业集聚地带作为切入点,去开拓企业客户。”钟康说。

→对话

Q:无疑,创业者都是忙碌的。在你看来,忙碌和停下来思考,哪个更加重要?为什么?

A:对于创业者来说,既要“低头拉车”,也要“抬头看路”。所以,忙碌和停下来思考,二者并不矛盾,甚至很多时候,是相互融合的。

当项目落地时,需要快速执行、试错,并根据用户和市场的反馈,不断调整、更新

那段时间,团队每个人都身兼市场推广的任务,挨个城市宣传,跟客户沟通,展示产品。钟康自己也从“技术控”变成了“产品经理”和“销售员”,进行推广和宣传,付出了很多时间和精力。“我们曾经7天内辗转5个城市,每到一处,从早到晚,不停歇地见客户和合作伙伴,一天下来,非常疲惫。”回忆起那段时间的忙碌,钟康感慨万千。

“不是在见客户,就是在见客户的路上。”正是得益于起步阶段的忙碌和拼搏,钟康与团队的诚意与努力赢得了客户的信赖,逐步打开了市场,公司业务也慢慢走向正轨。“付出才会有回报,目前点击律除了上海,在北京、南京、南通等地都成立了办事处,业务范围逐步扩大,这些都离不开团队的积极开拓。是创业,激发了我们的热情和潜能。”钟康感慨地说。

和迭代产品,从而提升企业竞争力,为用户创造更大的价值。可以说,忙碌是贯穿创业始终的一种状态。而公司准确的战略方向和定位,更需全盘思考和把握,否则南辕北辙,得不偿失。自创业以来,我坚持每周与客户见面、交流和沟通,这种拜访,既是业务上的需求,同时对于公司战略目标的制定也是很有帮助的。所以,“忙碌”和“思考”二者融为一体,缺一不可。



→寄语

创业无止境,别忘记梦想,别失去激情。希望10年后的自己,能够一直保持着创业的积极状态,全力以赴。正如乔布斯所说:“求知若饥,虚心若愚。”

“铿锵玫瑰”——洪萱萱

学霸为创业甘心变“女汉子”

→日程

- 4:00 起床
- 4:30 前往曹家渡花鸟市场,采购新鲜花材
- 6:00-9:00 家后花艺生活馆,打理花材,布置花店
- 9:00-12:00 打理线下、线上店铺
- 13:00-16:00 业务拓展会议
- 16:00-22:00 挑选引进新商品、接待客户
- 22:00-24:00 与欧洲代理商邮件沟通业务
- 1:00 睡觉

凌晨4点,当很多人正处于甜美的睡梦中时,洪萱萱就早早起床出门,赶往上海最为知名的曹家渡花鸟市场。“很多人都比我来得还要早,大家都是为了‘抢’第一批刚卸下来的新鲜花材。”清晨,人头攒动的曹家渡花鸟市场,是洪萱萱这年轻的85后创业者,每天行程的第一站。

进货,打理花卉、商品,装扮店铺,接待客户……下班回家,还要与有着10多个小时时差的国外代理商发邮件,聊业务……洪萱萱说,创业中的每一天,都好似打了“鸡血”,让她铆足了劲,往前冲。

眼前这位1987年出生的姑娘,有着令人艳羡的高学历,在创业圈,她的拼搏、努力也闯出了自己的一片天地。在念完4年管理学和法语专业本科后,洪萱萱又跑去大洋彼岸的纽约,修完了金融学硕士。中华文化的传统,法国文化的精致,纽约的时尚前卫,这三者间的关系,在洪萱萱看来,应当变成生活中的一

→对话

Q:成功创业的背后,你一直扮演着不为人知的“女汉子”角色,这一路走来,你觉得值得吗?忙碌、艰辛的创业“旅程”中,最打动你的是什么?

A:值得!因为有了创业这些难能可贵的经历,让我的人生与众不同,忙碌的创业“女汉子”也让我学会成长,懂得感

部分,让三者结合,走进更多人的世界。

洪萱萱想要为此做些什么,于是,三年前,她下定决心,开启了自己的创业之路,创立了“鸿街社区商业”和“家后”花艺生活馆。在这里,人们可以感受集餐饮、酒吧、美容、瑜伽馆、花店、便利店等多业态的社区服务,也能够感受到更多精致、美好的生活。

回忆起创业最初的那段时光,“女汉子”成了洪萱萱的代名词。为店铺取名,她先后取过200多个;装修生活馆,她多次飞去香港与知名设计师沟通;为获得法国代理商的认可,她专程飞去欧洲看展、洽谈;为了感知花艺的温度,她每天不戴手套打理花材……洪萱萱说,所有男性干的体力活,她都不曾落下。因为,成功令她从从容,经历让她成熟。很多人说,她像一朵绽放的玫瑰,而洪萱萱则觉得,自己更像是阳光和雨润,照亮、滋润更多身边人的生活,让生活绽放得更加精彩。

恩。“赠人玫瑰,手留余香。”我所从事的这份事业,在带给别人快乐的同时,也让自己收获了喜悦。每当我们的产品可以被喜爱的客人“领”回家时,看见洋溢在他们脸上的那一抹幸福的微笑,无形中都在鼓舞着我,要把这一份美好的事业继续做下去,让精致成为更多人的生活语言。



→寄语

创业,是一种对生活的态度,是对人生交出一份美好答卷。创业,不能做没有灵魂的复制体,要将这份特别的事业,视为自身灵魂的载体,不忘初心,才能方得始终。

熬夜“达人”——徐霍成

为研发产品连续6天凌晨2点下班

→日程

- 5:30 吃早餐
- 7:00-8:00 赶到公司,收发邮件,处理日常事务
- 8:00-8:30 总结梳理设计案例
- 8:30-9:00 泡茶,冥想
- 9:00-11:30 见客户或者和员工开项目碰头会
- 11:30-12:30 简易中餐
- 12:30-13:30 冥想
- 13:30-19:00 接待不同的客户咨询
- 19:00-20:00 晚餐
- 20:00-24:00 继续接待客户咨询
- 24:00 下班,回家

“溯洄从之,道阻且长。”大三那年的暑假,徐霍成来到上海的一家设计公司打工,由此接触并喜欢上了工业设计。2005年底,刚刚大四的他与几位合伙人共同创立了溯洄(上海)设计咨询有限公司,开始了工业设计的创业路。

创业13年来,徐霍成始终坚持不断创新拼搏的“溯洄”精神,带领团队致力于工业设计领域的研发与探索。在他看来,虽“道阻且长”,但绝不随波逐流。“我们的愿景是成为一家创新精神与自主研发完美结合的伟大创新公司。”本着这样的目标,徐霍成与团队非常重视在原研发方面的投入。

去年,公司研发了一款智能焗油机器。“接到客户要求之后,我们立马撸起袖子加油干,进行了为期6个月从0到1的产品创新。”徐霍成说。然而,创新谈何容易?徐霍成坦言,在产品立项分析阶段,团队集体放弃双休,积极研讨、协商产品方案,做好了打攻坚战准备。

到了真正的研发阶段,团队更是争

→对话

Q:每个创业者都是劳模。在你看来,创业应该劳逸结合还是要一往无前?为什么?

A:一旦走上创业路,就要承担起很多责任,迎接市场的竞争、考验,以及创新的压力。当打攻坚战时,团队必须拼

分夺秒,异常忙碌。“那段时间,大家每天都处在高压的状态下,不断试错、求证。对我们来说,正常吃饭和睡觉都是奢望了,大家都铆足了劲攻坚克难,啃下‘研发’这个硬骨头。”徐霍成说。

更加艰巨的是最后产品测试阶段,徐霍成坦言,为了获得精准的数据,需要连续24小时观察产品性能,及时调试、优化,并规避安全隐患。“大家轮流上岗,连轴转,我曾经连续6天都是凌晨2点以后才下班,很疲惫。”

最终,历时6个月,凭着精益求精和不断拼搏的“溯洄”精神,徐霍成与团队按时并保质保量将第一款功能样机送到客户手中,深受好评。

对于公司的未来,徐霍成坦言,希望能够为热爱设计的年轻人搭建一个平台,同时在“专注”、“实干”、“学习”、“分享”的“溯洄”8字价值观指引下培养更多优秀的设计师成为“溯洄”的合伙人。“因为,对于创新团队来说,最大的核心竞争力是人。”徐霍成坚定地说。

尽全力,一往无前。但一直处于高压的状态,也是不可取的。身体是革命的本钱,也是创业的基础,需要劳逸结合。对于创业者来说,适度的放松和调整,是很有必要的,良好的身体素质和心理状态是创业成功的必备条件。



→寄语

身体健康,心情愉悦,多多进行公益创业分享。希望10年后的自己,与团队一起把创业创新中的经验和走过的“坑”分享给更多创业路上的同仁,携手前行。

空中“飞人”——马俊杰

洽谈合作常飞国外 忙碌已成为习惯

→日程

- 7:00 起床
- 8:00 出门,赶往公司
- 9:00-18:30 到办公室,开5+内部会议或者见5-6位创业者
- 12:00 简易午餐,一般吃色拉
- 18:30-21:00 晚餐,边吃边与行业伙伴洽谈合作
- 21:00-22:00 回公司,处理各种事务邮件
- 22:00 下班回家,阅读新闻,了解行业动态
- 1:00 睡觉

2014年,马俊杰创立了小马创业村,对筛选出的早期优质项目进行孵化并投资,帮助这些初创“小马驹”们在创业的原野上,迅速成长为“千里马”。马俊杰也因此成为了忙碌、尽心、享受帮扶青年创业者实现梦想的“弱马温”。他笑称:“每天给马儿们喂草喂料,看着它们茁壮成长,是我这个‘村长’最开心、幸福的时刻。”

谈及创业以来的状态,马俊杰坦言,自己就像空中“飞人”,经常为了项目飞来飞去,忙碌不已。“对我来说,每天马不停蹄的忙碌已经习以为常了,通常都是先考虑入驻团队,再考虑自己,或许这就是创业者的苦与乐吧。”马俊杰说。

近日,中兴通讯遭美国禁售芯片事件,让马俊杰与同行们意识到必须自力更生。“我拥有8年半导体从业经验和10年孵化投资经验,多年间,积累了丰富的人脉等资源。每个创业者都应该以国家的发展为己任,我责无旁贷,理

→对话

Q:五一劳动节到来之际,作为空中飞人,你有没有考虑过给自己放个假?为什么?

A:这段时间异常忙碌,每天都在为了项目四处奔波,导致睡眠严重不足。俗话说:“身体是革命的本钱。”五一

应为国家的智能制造事业贡献一份力量。”马俊杰坚定地

说。这段时间,马俊杰忙于联合半导体产业链的各方力量和资源,与投资方、产业资源方及相关政府部门沟通、洽谈,并飞往国外,对接相关产业资源。他强调,希望打造一个覆盖芯片的原材料开发、设计、制造、生产和销售等各环节的半导体产业联盟,同时集合各方力量,发起成立半导体产业基金,孵化和投资国内半导体领域的优质创业团队,争取在未来的5-10年,提升中国芯片的国产化率。

“的确很忙,每天都在开会,有时忙到没时间吃饭,吃个汉堡来充饥。晚上也要加班到10点以后。”虽然忙碌,马俊杰坦言,成效也非常明显。他透露说,今年将联合各方设立半导体专业领域的孵化器,通过资源、人脉和项目三位一体,助力中国半导体行业的发展。“预计在今年年底,会实现突破性的进展。”马俊杰说。

这几天,我会给自己放个短假,补充睡眠,阅读经营管理类的书籍,给自己充电。相信,经过短暂的休息和调整之后,接下来,我会以更加充沛的精力和干劲投入到工作中,帮助小马创业村的初创“小马驹”们茁壮成长。



→寄语

帮助中国智能制造产业飞跃发展,让祖国在核心芯片技术和核心高科技产业领域更具竞争力,更加强大。希望10年后的自己,能够更好地平衡家庭和事业之间的关系,多多陪伴家人,享受生活,扮演好每一个社会角色。