

中国密码技术需要从 0 到 1 的创造

【文/冷梅 图/受访者提供】

现代都市生活, 密码无处不在。于个人, 于企业, 于国家, 密码保护着我们的隐私、财产, 甚至是存亡。很难想象, 当密码不再安全, 一切将会变成怎样?

对于这一点, 中国信息安全领域的领军人物谈剑峰, 每时每刻都在肩负着匹夫之责。他在各种公开场合不断重申: “密码技术、核技术、航天技术作为国家安全的三大支撑技术, 必须由中国人自主研发, 其核心技术必须牢牢地掌握在中国人自己手中, 才不会被其他国家牵着鼻子走!”

从第一代、第二代的密码器, 发展到第三代的软加密技术, 众人科技开发的 SOTP 密码技术已经填补了中国安全芯片技术领域的空白。谈剑峰用比较通俗的方式解释了 SOTP 密码技术的应用场景: “像银行使用的 U 盾叫 OTP 技术, 第一代是没有键盘的, 第二代是有键盘的, 可以通过液晶屏敲入数字, 但都属于外置了一个密码器。到了第三代, 我们称之为软加密 SOTP 技术, 它可以直接切入手机 App 软件进行安全加密。就好比说, 我们用苹果手机, 不可能在苹果手机上加一块我们中国人的安全芯片, 但通过内置手机 App 密码软件, 可以进行我们自己的安全加密和身份认证, 这样一来, 不管你用的是什么设备, 都能有效地实时加密保护。”

身处移动支付时代, 手机几乎成为我们个人身份认证以及财产安全的重要密码, 这种软加密技术被使用在手机二维码上之后, 大大提高了其安全性。要知道, 通过截屏或拍照, 二维码其实很容易被他人盗用, 而将加密技术切入到软件中之后, 就可以进行实时加密, 产生动态二维码。其应用场景很多, 像电影票、演唱会票、高铁车票、飞机票, 都可以用二维码电子票来替代纸质票, 增加实时验证码, 以确保唯一性和安全性。当手机短信验证码不再百分百安全的时候, 再加一层加密技术, 就可以起到双保险的效果。

科技是国之利器, 它是国家强盛之基, 也是民族进步之魂。谈剑峰强调, 互联网+ 不能成为建立在沙漠上的海市蜃楼, 地基如果是别人造的, 就算楼房建得再漂亮, 一阵风吹来房子也会坍塌。在中兴事件之后, 这样的比喻显得格外意义非凡。个人隐私、信息安全以及密码保护关乎每个人的切身利益, 如何迭代中国的加密技术, 让生活既便捷又安全, 是密码专家谈剑峰一直以来的愿景。



谈剑峰 上海众人网络安全技术有限公司创始人 / 董事长、现任上海市信息安全行业协会会长、中国信息安全身份认证领域的领军人物。荣获 2014 年中国互联网 20 周年“创新风云人物”、2015 年上海市“十大杰出青年”、2016 年团中央“全国向上向善好青年”、2018 年上海市“优秀企业家”等诸多荣誉。

QA 生活周刊 × 谈剑峰

Q: 现在是移动生活时代, 关于城市社会治理和网络安全这个话题, 能不能结合众人科技的发展实践, 来聊一聊你对上海提升科技软实力, 实现弯道超车的思索与实践?

A: 我不觉得弯道超车是对的。上海要实现科技创新, 我们需要踏踏实实地去做重要领域的核心技术, 不应该一味地追求以商业模式和人口红利这种简单化的创业模式或经营模式去做创新, 因为一个商业模式很容易被抄袭、被颠覆。互联网行业的通病是, 以一个好的点子为切口, 靠人口红利烧钱, 然后进行流量变现。不管怎么说, 我们还是需要有自己的核心技术。从芯片到操作系统到信息库, 我们需要聚集产业和核心技术, 筹建整个产业的生态链, 而不仅仅是投入研发。生态链应该落于实际应用, 有了好的落地应用产品投入生产进行销售, 才能建立整个链条下的生态系统。我认为, 不应用就不会产生价值, 也不会拥有市场价值, 企业就不能完成自我造血, 进而扩大研发的资金。上海要打造全球科创中心, 正需要建立这样的闭环, 不仅在科技研发上下功夫, 更应该在科技应用上下功夫, 让技术应用产生市场价值, 得到市场的认可。科创企业能够完成自我造血, 形成一整套完整的生态链, 才能实现永续发展。

Q: 听说你的创业信条是“走自主可控的创新之路”, 你如何理解中国式创新? 中国创新的核心价值在哪里?

A: 我很喜欢《从 0 到 1: 开启商业与未来的秘密》这本书中的观点, 书的作者是硅谷创投教父、PayPal 创始人彼得·蒂尔以及布莱克·马斯特斯。作者认为, 在科技剧烈改变世界的今天, 想要成功, 你必须在一切发生之前研究结局。在传统时代, 成功企业的商业模式是一个从 1 到 N 的过程, 也就是在现有基础上, 复制之前的经验, 通过竞争不断扩大自己的市场影响力。而在互联网时代, 成功的企业却是一个从无到有, 即从 0 到 1 创造市场的过程。对正处于拐点时期的中国来说, 我们需要更多的创造, 而不只是去创新。

Q: 现在坊间有人在议论中国的新四大发明, 你觉得哪些领域或产业可以被称为中国的新四大发明?

A: 还没有。对科创企业来说, 需要卧薪尝胆, 经历漫长的求索过程。这其实很煎熬——需要资金, 需要人才, 需要市场, 每个环节缺一不可, 需要脚踏实地一步一个脚印。就像我们一路走来, 创业之路举步

维艰。我们有长达 4 年的苦守, 这 4 年里完全没有收入, 等待牌照, 等待投产应用走向市场。我相信很多科技企业都是在这样的煎熬中走过创业低潮期的。没有资金, 就没有办法吸引专业人才, 形成良性的研发生态, 这个过程一定需要资本市场的推动。判断一个项目有没有潜力, 光靠技术评审研判还不够, 市场的评判可能会更准确。就像我们在开发第一代密码产品时, 也不是拍脑袋定方向要去搞一个密码产品, 而是先看到市场上人们有保护账号密码的需求, 才来开发这样的产品。

Q: 呼应上海建设卓越全球城市和智慧城市的目标, 你觉得还可以在哪些方面有所作为?

A: 现在很多国家都在搞智慧城市, 我觉得智慧城市应该在基础设施上做深耕。在中国的大街上, 我们看到现在大多数人都在使用智能手机, 而在欧美许多发达国家, 还是有很多人在使用非常传统的键盘手机——这并不代表人家的技术不如我们。生物认证、人脸识别, 这些看起来非常前卫的技术, 我在全国两会上一直在提出自己的思辨。不是一味追求技术顶尖就代表着先进, 应用场景其实非常重要, 这一定要想清楚。举一个简单的例子, 数字密码是可以改动的, 因此银行给你发的密码器要是丢了的话, 你是可以到银行去领的; 但是当脸纹、指纹一旦被录入后就变成了电脑语言、一串数字代码, 如果这个代码被黑客截获, 关于你的一切身份认证、财产账户安全就会受到不可逆转的损害。所以关于技术是否一定要走在科技最前端, 我觉得还是需要区分应用场景的。我认为创建智慧城市需要解决的首先还是人们衣食住行的实际需求, 而不是说仅仅构建庞大的公共 Wi-Fi 网络, 抓取流量大数据, 就算是智慧城市。

未来说

关于愿景

未来, 希望众人科技能够打造基于互联网安全的生态链, 拥有中国人自己的核心密码技术, 寻求更好的应用场景和商业模式, 建立能够实现自我造血和运转的互联网生态体系。

对青年人的期许

坚持科技创造, 勇于创新未来。

创新不是从 1 到 N, 而是从 0 到 1。科技的价值, 究竟该是真正解决民生问题, 还是炒作概念、吸引资本进入、实现流量变现? 每个人心中自有答案。

