

2020年是上海科技创新中心框架形成基本之年。结合上海“五型经济”的鲜明特征和显著优势,面对复杂严峻的国内外政治经济形势和疫情防控常态化的背景,日前,“创青春”上海市青年创业分享季第八期在西岸国际人工智能中心火热进行。

作为2020年“全国双创周”上海分会场的重点活动之一,创业分享季第八期由共青团上海市委员会、上海市青年联合会指导,上海市青年创业协会主办,旨在为全市青年人才打造智力共享、资源共享、信息共享的交流互动平台,在全社会范围内广泛汇聚创新创业新动力,让青春创想拥有无限可能。

青年报记者 孙琪



汇聚新动力让青春创想无限可能

“创青春”上海市青年创业分享季第八期顺利举行



罗清篮

白帽黑客改变世界

“在网络安全战争中,攻与防在对立的统一中不断寻求突破,白帽黑客只有比黑客更快,才能在未来信息战争中赢得胜利。”上海谋乐网络科技有限公司董事长兼CEO罗清篮是上海市领军人才、第20届青少年科技创新大赛全国一等奖、第三届上海市科技创新市长奖提名奖、快公司MCP100、上海市科学技术发明一等奖获得者。他为现场观众带来了题为《白帽黑客改变世界》的主题演讲。

罗清篮从一名少年网络黑客转型为白帽子,并创立“漏洞银行”这一全新的商业模式,引导黑客退出黑色产业链,吸引网络技术专才,构建庞大的白帽黑客社群,为多个城市网络安全提供有效解决方案。

在这次分享会上,罗清篮以微软等50多家科技公司源代码泄露、黑客利用此次疫情趁火打劫等案例为引,讲述黑客是如何一步步改变世界:他们最初攻击的是技术领域,逐渐地渗透到了金融领域,最后渗透到了政治领域,“于是我们现在现实生活中,物理世界中的案件减少了,比如火灾、刑事案件,发生的概率不断地下降,但虚拟世界中的风险是一直在上升”。黑客找到了漏洞就可以攻击,于是罗清篮们打造了一个网络安全的平台,这个平台叫作漏洞银行,专门收集互联网各种漏洞。“找到了漏洞,我们知道黑客怎么攻击,我们就可以防御黑客。我们提出了一个口号:只有我们比黑客更快,我们才会赢。”

罗清篮通过介绍创立“漏洞银行”的初衷、经历剖析了核心技术能力转变落地为产品服务能力的重要性,让在场的观众们受益匪浅。

上海谋乐网络科技有限公司董事长兼CEO



孙吉

5G带来的变革和机会

“年轻一代要把握住由5G和AI技术带来的全新发展机遇,着眼于AR/VR/MR、车联网、智能制造、智慧能源、无线医疗等云应用行业,在未来这个马路上走得更宽更广。”“千帆计划”上海市新锐型青年企业家、虹口区青年公益之星、上海豪锦通信科技有限公司CEO孙吉分享了他对5G即将带来的变革和机会的看法。

在孙吉的分享中,5G时代真正到来后,社会生活方方面面将发生改变,5G+游戏后,手机根本不用安装大容量包,可能两三秒的时间可以运行整个游戏;5G+汽车后,车联网、无人驾驶成为可能,未来可能红绿灯不再体现出它现有的价值,车之间就可以快速有序地进行通信、行驶;5G+智慧医疗后,人们不用去医院排队挂号,在家里通过一些测试仪器把身体的数据上传到三甲医院的医生那里,医生可以在非常短的时间获悉病人的身体信息,可以根据AR、VR显现出病人身体器官的模型,进行诊断和开药,药可以直接寄到家里,迅速地进行治疗。

据悉,2019年虹口区政府联合华为、豪锦科技共同打造5G全球创新港“联合开放基础检测实验室”,为新业态新产品新技术提供研发测试服务。以增强型移动带宽、大规模机器通信、高可靠低延时为特点的5G通信将会极大地拉动国内投资规模,增加以千万计的就业岗位,并在联网无人机、智能制造、智慧城市、无线医疗、联网无人机等行业带来全新的应用体验。孙吉用亲身经历让在场创业者们感受到上海作为我国最大的经济中心城市,正在充分发挥5G在新基建中作为支撑经济社会数字化、网络化、智能化转型中的巨大作用。

上海豪锦通信科技有限公司CEO



汤韬略

创业就是从危中寻求机

“创业过程中永远都有下一次至暗时刻,只要企业在发展,无时无刻都与危和机相伴,我们如何捕捉这个时代的机遇,这是作为创业者和企业家要持续思考的问题。”“千帆计划”上海市新锐型青年企业家、上海市青年创业英才、首届浦东新区十大优秀青年企业家提名奖获得者、上海帆声图像科技有限公司创始人兼董事长汤韬略分享了他对创业化险为夷、转危为机的见解。

汤韬略认为创业的基石就是资源,创业最重要的就是资源的获取、资源的整合以及资源的再创造。亲人、朋友、小伙伴,以及偶尔在高铁、飞机上遇到的人、事、物,都能成为创业过程中的助力或者是创业的契机;很多资源要靠自己去维系、沟通,甚至是创造出来;创业者要有整合资源意识,懂得如何把行业内外甚至各个领域的资源进行组合,这样才会发生1+1大于2的事情;创业者还要懂得保护资源,包括合伙人、产品专利,以及各社会资源,这样他们才会持续为你创业提供支持和助力。

汤韬略以自己进口玩具电商和寿全斋的创业过程为例并反思创业问题,以及再次出发后选择创立帆声的原因,他与创业伙伴深植制造业,解决现金流、财务压力等诸多问题,通过捕捉百年未有之大变局下的时代机遇,调整定位,推出U-eyes、ETS电测平台,建立SQ技术体系,克服2019贸易战和2020年疫情带来的影响,转危为安。

汤韬略认为对于创业者而言,危机降临没有退路,借力危机开路,自我革命,革故鼎新,反而可能置之死地而后生,实现凤凰涅槃。

上海帆声图像科技有限公司创始人兼董事长CEO