

生命不息，创业不止

这群青年创业者，如何走向“独角兽”？



有数据统计，只有7%的创业公司，可以活到三年以上。不是每个创业者，都能站在时代的聚光灯下，最终闯出来的，背后都有着顽强奋斗的硬核故事。

90后的她实现了从0到1的飞跃，从两人起家的团队成功打造了一家数字化企业，市值已近3个亿；而他的目标是和小伙伴一起，制作出中国无人驾驶汽车最好的“大脑”；而她带领着团队让自己的企业成为独角兽的同时，同样也成就他人的梦想…… 青年报记者 顾金华

选择：0到1的飞跃

在快速变化的环境中，既能快速进入，又前途无量的会是哪些行业？

这是一个快速变化的时代，在面对变幻莫测的职场时，不少大学生总会有无尽的困惑。他们担心碰到“忽悠”，更担心选错路径。

梁灵鸽女士觉得自己是一位幸运者，选择了一个自己喜欢的行业，并能够一直坚守在了这条路上。90后梁灵鸽女士是紫羚云联合创始人兼CMO，12年前，她和表哥一起创办了这家公司紫羚云。因为年轻，她对新生事物更为敏感。

数字化，是未来的趋势。在紫羚云核心客户群体金融行业中，数字化带来的变革尤为明显。“网上银行、在线支付等技术的广泛应用让办事效率和用户体验都得到提升，数字化技术深度融合打造的数字化场景、银行虚拟营业厅已经普及开来。”梁灵鸽告诉记者，创业之初正是以“让数字化管理变得简单”为使命，他们研发了IT一体化运营管理平台，帮助企业的科技部门实现数字化转型。

如何让企业数字化管理变得简单？梁灵鸽给记者举了个简单的例子，比方说当银行的一部工作电脑出现故障时，传统情况下，往往需要马上通知技术部门前来进行维修；但如今通过他们的数字化系统，后台即可提供维修服务。而这，仅仅是他们服务价值最小的一个体现。

“选择创业，必定是艰难的，特别是从0到1的过程；但是年轻人心中一定要有自己的梦想，趁着年轻的时候去闯一下，一旦选择好了就坚定地走下去，这个过程中要随时调整好压力。”梁灵鸽告诉记者，资金是创业中很大的一个难题，一年春节为了能按时给员工发放工资，她和表哥团队成员甚至一起把房子抵押给了银行。12年过去了，团队从最初的两个人发展至今近200人，公司的估值也接近3个亿。在梁灵鸽看来，上海是一座包罗万象的城市，也是一座浪漫的城市。而她选择创业的方向，正是和上海这座国际化的大城市接轨。

中冶·枫郡项目提前完成营销年度签约KPI指标

本报讯 签约242套、签约金额64594.99万元、超过年度计划签约指标63915万元，一连串漂亮数据的背后，是一份漂亮的成绩单。截至10月25日，中冶·枫郡项目2021年提前完成了任务。

今年上海市地产调控政策密集释放，楼市热度明显下降，给项目清盘工作带来极大挑战。中冶·枫郡项目在武汉置业公司的领导下，项目全体员工齐心协力，迎难而上、主动作为，通过加强外区客户导入、拓宽客户来访渠道、准确判断客户意向铺排推广、对到访客户情况进行排摸跟进等一系列措施，制定有针对性销售策略，精准定位、有的放矢，有效加快了房源去化速度。

上海房贷新规的出台，房贷审批流程和放款周期拉长，客户贷款额度降低，购

坚持：永无止境地学习

说起无人驾驶（汽车），第一感觉就是“酷”：未来，我们只要说出想去的地方，无人驾驶的汽车就能安全启动。车能自动驾驶，就如同人走路一样，需要眼睛、腿和脚，更需要大脑。而王思本加入的这家年轻创业公司就有着远大的目标，做出中国无人驾驶（汽车）最好的“大脑”。

大学毕业后，王思本在一家大型外资车企工作了若干年，两年前他在与Nullmax 纽劭科技的两位创始人有过深入交流后，选择了加入这个快速发展的创业团队，和一群志同道合的同事为共同的理想而奋斗。公司的主要目标，就是应用先进的计算机视觉、深度学习和人工智能等技术，打造安全、高效、经济的自动驾驶解决方案。

人才是第一资源，创新是第一动力。谈及所在的公司，王思本颇为自豪，“一个人跑得快，一群人跑得远。”一个好的团队有激情，有凝聚力，事半功倍，靠孤单英雄独立创业的时代已经过去，团队作战很重要，纽劭科技就是这样的一家公司。

在创业公司中，每个人都是创业者，每一项工作都是全力以赴，王思本非常享受和同事们并肩作战的过程。他觉得“在这里创业就像在培养自己的孩子，辛苦却很有成就感”。“如何战胜这些困难，除了不放弃，就是学习。”王思本告诉记者。不久前，天九共享集团携手胡润百富发起的“致敬创新·让梦想生长——2021中国未来独角兽评选入围企业路演”在上海再度启幕，“中国创新企业成长加速计划”也同期快速推进并服务落地。纽劭科技加入了这次评选活动，希望能借助这个平台，和各方力量构筑加速联盟，努力向独角兽企业冲刺。

“攻坚硬科技，掌握核心技术是将来的发展趋势，是国家战略支持的方向。青年要不怕困难，迎难而上。”纽劭科技选择上海作为事业开始的地方，因为上海政策有着明显优势，人才汇集，是很合适青年创业的地点。成为行业里的领导者，则是团队一直以来的目标。

房门槛上升，购买意愿也随之下滑。到下半年，项目剩余房源多为别墅产品，面积大、总价高，客户抗性强，清盘压力陡增。

面对出现的不利因素，中冶·枫郡项目团队一是从销售服务、渠道合作、银行沟通等多渠道发力；二是组织实地踩盘、加强渠道维护，积极沟通银行、梳理贷款流程；三是勤练内功、提升销售能力和品质，珍惜和服务好每一位到访客户，有效提高了案场来访量、成交转化率，为销售工作的顺利推进打下了坚实基础。

提前完成签约任务，既是对中冶·枫郡项目团队辛勤工作的回报，也是对年度回款任务、年度全款清目标发起冲刺的号角，项目团队以“一天也不耽误、一天也不懈怠”的中冶精神自励，为圆满完成年度营销任务各项指标而努力奋斗。

成就自我，也在成就他人

和王思本一样，辛小蝶也有着属于自己的“独角兽”梦想。从大学毕业后，她就做过一个行业，一个工种，就是猎头。从最初做传统猎头，到后来杀入互联网，辛小蝶认为敢创业的人都是“不听话”的人，都是敢先开枪再瞄准的“傻大胆”。

“创业本身就是先开枪再瞄准的事情。”辛小蝶说，猎头这个行业可以让你跟很多优秀的人打交道，跟优秀的企业学习怎么搭团队。“如果你大学毕业时，还不是很清楚自己适合干什么的时候，建议不要只盯着高大上的公司，而是先去尝试一些锻炼自己沟通能力的工作。”

敢先开枪再瞄准，但是必须能吃苦。辛小蝶说，为了能找到更好的猎头资源，她曾经一家家猎头公司去跑，一待就是多个小时。在她看来，只要够聪明、够坚定，在创业的过程中，即便在一条直线上扭来扭去，最终总能跑到终点。

辛小蝶在从猎头成长为猎头服务者的过程中，领会了一个行业真理：成就他人就是成就自己。正如她曾为大学生就业提建议时讲到的，锻炼自己的重要一环，是学会为他人补位和服务，有过类似经历的人才会发现，自己的价值在这个过程中已经得到了彰显。在科技的推动下，社会在不断地变革和更新，每一个行业、每一个角色都有可能被重新定义。

对于自己未来奋斗的方向，辛小蝶有着一个清晰的认知，他们就是在猎头这个行业里修路的，修好路之后给大家做GPS。对于自己的独角兽梦想，她也愈发自信起来。

创新服务机制 努力画大同心圆 闵行工商联多策并举助力区域经济长足发展

创新民企服务机制，多策并举助力区域经济，闵行区工商联走出了一条把服务发展作为工商联的全新路子，帮助全区16万家民营企业把握经济发展新常态，实现民营经济高质量发展。

近年来，闵行区工商联积极加强政企交流，通过建立完善沟通协调服务机制，召开系列政企沟通会、区情通报会、中小企业发展论坛，组建法律、金融、智能制造、生物医药等10个专业委员会，为全区民企在政策对接、品牌推广、融资融券、法律咨询、产业融合、员工培训提供精准服务，建立“政会银企”四方合作机制，为1118家民营企业解决融资贷款51.5亿元。全区近百家具民企与交通大学、华东师范大学等13所院校签订90项产学研合作协议，半数项目实现产业化，为高校建立30家实训、培训基地，与30家境内外商会开展互动交流，组织150家企业境内外经贸考察，800家企业参加进博会。一系列的服务举措，被中华工商时报评为2019年“创新中国”优秀案例。

在方加亮主席带领下，闵行工商联凝聚广大民营企业，强化代表人士作用，推动履职尽责，着力发挥自身优势，围绕闵行经



梁灵鸽



王思本



辛小蝶

济社会发展重点热点问题，积极参与议政。针对优化营商环境、疫情背景下中小微企业发展问题开展专项调研，形成高质量调研报告。工商联坚持把弘扬光彩精神、担当社会责任作为践行社会主义核心价值观重要内容，先后组织了六届“万家会员企业捐赠”活动。扎实推进“万企帮万村”工作，与对口支援地区云南香格里拉市、保山和新疆泽普178个贫困村签订了帮扶协议。积极开展产业、就业扶贫，共组织企业家赴云南、四川、贵州、湖北、内蒙古等地，投资项目30多个，投资金额超过20亿元，解决当地劳动就业近万人，荣获国务院扶贫办、全国工商联“万企帮万村”精准扶贫行动先进集体。抗击新冠肺炎疫情期间，178家民营企业累计捐赠6524万元资金和若干防疫物资，为打赢抗疫攻坚战做出突出贡献。

闵行工商联取得的一系列成绩，源于指导思想的明确，坚持思想政治引领的成效，发挥出“红色引擎”作用，引导民营经济人士始终听党话、感党恩、跟党走。站在“十四五”开局之年的新起点，闵行区工商联将站高望远，进一步弘扬“沪商精神”，不断贡献工商联全体成员的新作为。

注销公告：上海格顺企业管理咨询有限公司，信用代码：913102307747727929，经股东会决议即日起注销，特此公告。 遗失声明：上海信屹文化传媒有限公司黄浦分公司遗失营业执照正本，编号：010000020140909007，声明作废。 遗失声明：上海信屹文化传媒有限公司黄浦分公司遗失营业执照正本，编号：010000020140909007，声明作废。