

金融青年助力“科创幼苗”成大树

■ 资讯

A股银行进入“年报时刻”

青年报记者 孙琪

本报讯 近日，上市银行2023年年报进入密集披露阶段。目前来看，上市银行资产质量整体向好，部分银行的不良贷款率达到了近年来的最低水平。

3月27日晚间，交通银行发布了2023年年度报告。报告显示，该行去年资产总额突破14万亿元，较上年末增长8.23%。报告期内，该集团实现净利润（归属于母公司股东）927.28亿元，营业收入2575.95亿元，均实现同比正增长。3月21日晚，中信银行发布年报，截至报告期末，报告期内，该行实现营业收入2058.96亿元，比上年下降2.60%，其中非利息净收入623.57亿元，比上年增长2.65%。

多家银行不良率下降。交通银行年报显示，报告期末，其不良贷款率为1.33%，较上年末下降0.02个百分点；拨备覆盖率195.21%，较上年末上升14.53个百分点。报告期内，共处置不良贷款647亿元，其中实质性清收333.30亿元。

中信银行年报也显示报告

期内，不良贷款余额、不良贷款率均呈下降趋势。这是该行不良贷款量率连续三年保持双降，各项关键风险指标达到近年最好水平。截至报告期末，该行不良贷款余额648.00亿元，比上年末减少4.13亿元，下降0.63%；不良贷款率1.18%，比上年末下降0.09个百分点；拨备覆盖率207.59%，比上年末上升6.40个百分点。

上市银行向上向好的发展态势持续巩固，国际上的排名持续提升。交通银行年报介绍其一级资本排名在英国《银行家》杂志“全球银行1000强”中进阶至第9位，首次入选全球系统重要性银行。

中信银行介绍该行2023年品牌价值在全球三大品牌榜单实现“三榜连升”。这其中包括，在英国《银行家》杂志与Brand Finance联合发布的“全球银行品牌500强排行榜”中排名第20位，较上年提升1位；在BrandZ中国品牌100强榜中列第92位，重回前100名，提升数十位；在Interbrand中国最佳品牌排行榜中列第28位，提升1位。

上海专精特新专板开板 首批162家企业组团登陆

青年报记者 孙琪

本报讯 3月25日，由市委金融办、市经济信息化委、上海证监局主办的“上海专精特新专板开板暨认股权综合服务试点启动仪式”在上海股权托管交易中心举行，首批162家企业集体登陆上海专精特新专板。

本市自2011年在全国率先开展专精特新企业培育工作以来，已累计培育创新型中小企业2万余家、市级专精特新中小企业1万余家、国家级专精特新小巨人企业685家。目前，全市已有158家专精特新企业在

A股上市，占全部上市公司的比例超过1/3。特别是2023年度，专精特新企业在全市新上市企业中占比近六成。首批专板挂牌企业在专精特新企业范围的基础上，结合本市重大战略任务和产业发展导向，创造性地提出专板企业聚焦上海“(2+2)+(3+6)+(4+5)”产业体系，涵盖专精特新企业、高新技术企业、科技小巨人企业、拟上市企业、“浦江之光”企业库入库企业、各级政府引导基金投后企业、私募股权和创业投资基金投后企业7个赛道，具有鲜明的上海特色。

沪上银行提升 境外来华人士支付体验

青年报记者 孙琪

本报讯 上海作为国际金融中心 and 全国最大的空港入境口岸，是我国对外展示的重要窗口。为进一步做好境外来华人士等客户群体的支付服务优化工作，改善受理环境、丰富服务供给，沪上银行聚焦业务流程优化、加大资源投入、创新服务模式，为境外来华人士提供支付便利。

记者日前获悉，浦发银行上海分行可受理外币兑换网点共163个，且提供外币现钞服务。同时，该行发挥机场网点服务优

势，在出入境口岸第一触点提供外币兑换服务，兑换币种从9个拓展到21个，并在进博会等重大活动、赛事期间延长服务时间，上海地区外币兑换机布设超过50台，分布在重点区域网点、交通枢纽及涉外酒店。

此外，该行还扩展外卡收单覆盖面。浦发银行上海分行聚焦12个重点商圈、两大机场等区域拓展外卡商户，外卡受理覆盖肯德基、上博等境外人士热门消费场景。截至2024年2月末，该行已合计开通外卡收单商户619家，布放外卡受理终端883台。

2023年召开的中央金融工作会议提出：“做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇大文章。”这为新时代新征程推动金融高质量发展指明了方向。作为金融行业的主力军，申城金融青年经风雨、见世面、壮筋骨、长才干，金周刊龙年推出《书写“五篇大文章”问卷 金融青年站前列》系列报道，与公众一起见证这些年轻的奋斗者开拓奋进、矢志前行的行动。本期让我们把目光投向泰隆银行的陈政冠楠，他带领团队聚焦上海科技型小微企业定向发力、精准施策，“我相信科技型小微企业，是科技创新的生力军、先锋队。为科技小微企业擎灯，是我们泰隆人新时代的使命。”陈政冠楠说。

青年报记者 孙琪



泰隆银行陈政冠楠（第一排左三）和他的团队小伙伴们。

受访者供图

【青年心语】

坚持做小微客户的成长伙伴，让客户实现金融服务的价值，同时也实现自身工作的价值。

专注小微 践行普惠

三月的午后，阳光洒在新闻路上，坐在泰隆银行静安支行网点办公室里的陈政冠楠正在审视手中一份机构的融资申请材料，“这家企业的规模小，缺乏规范的财务报表和抵押物，融资额度少，在国有大行大模型里大概率通不过，但这家企业我们上门调研过，企业经营比较稳健，我们银行应该能批。”

专注小微、践行普惠，是泰隆人的安身立命之本，陈政冠楠的这份信念也来源于此。该行成立31年来，总结归纳出一套小微信贷技术，大大降低中小微企业获得金融服务的门槛，在银行业有了口碑。

2010年陈政冠楠入职泰隆银行，14年的工作经历，让他把服务小微的信念刻入DNA。跑市场、走社区、进楼宇、下园区，成了这位行长与团队的日常。

“我们网点20个客户经理，服务授信客户数达1200家，平均每户贷款七八十万元。一年下来，续贷加新增合计放款能有八九亿元。”陈政冠楠对过去一年的成绩单表示满意。

“科创幼苗”成大树

科创金融是商业银行业务

发展新蓝海，也是泰隆银行重点书写的“五篇大文章”之一，但泰隆人的写法略微不同。“评上‘专精特新’的企业，往往备受资本追捧，我们更注重在企业初创时期就予以金融活水浇灌，提供差异化、接力式金融服务。”陈政冠楠介绍。

话虽容易，付诸实践才知艰难。初创企业即便手握多项核心技术和丰富知识产权，要通过传统方式获得融资依然不易。这要求银行人鉴古知今、彰往察来，通晓贷款公司在行业中的地位和产业关联度，以及其治理结构和执行力，以此判断贷款可实现性。

上海某科技有限公司创始人名下有两家企业，一家主营贸易，经营多年，财务数据正常；一家负责研发，有若干研发人员，一堆实验设备和若干专利，账面上只有支出，去年研发公司临时存在资金缺口，需要融资200多万元，创始人在数家金融机构处碰壁后，几乎想要放弃。陈政冠楠获悉此情，第一时间走访两家企业，做了综合评估后，向企业创始人介绍了“技享贷”服务方案，短短几个工作日，200万元资金便顺利到账，缓解了企业资金研发压力。企业负责人连连称赞：“贷款很及时！流程简单、操

作便捷！”

值得一提的是，这并非泰隆银行静安支行的首创。

去年，泰隆银行上海分行启动“星河计划”，正式拉开为广广大科技型中小企业提供更综合的金融服务专项支持的序幕。在启动会上，该行与上海市技术交易所共同联合发布专门针对科技型小微企业定制的产品——“技享贷”。“我们支行打响了‘星河计划’第一枪。去年三季度至今，支行率先完成‘技享贷’贷款投放。”陈政冠楠高兴地介绍多家科技型小微企业在该行的助力下，把自身的知识产权变身开启融资的“金钥匙”。由于泰隆银行上海分行在该项工作上的出色表现，在今年3月初举行的上海知识产权金融服务联盟召开的第五届成员大会暨总结表彰会上，该行荣获“2023年度上海知识产权金融卓越贡献单位”，静安支行的优秀员工作为代表做了专题发言。

陈政冠楠深知未来小微科创金融的路并不好走：“科技创新永无止境，金融人的机会层出不穷，但只有不断跟踪调研、分析、验证，摒弃杂音，勤于学习的人，才能捕捉到这些机会。”