

近年来,泰隆银行上海分行在推广知识产权质押贷款业务上取得不错成绩,其中少不了青年智慧、青年奉献,上海分行多位青年员工被授予“2023年度上海知识产权金融工作优秀个人”,大家在他们身上看到满腔的热爱和赤诚的普惠情怀。

青年报记者 孙琪 通讯员 陈菊

泰隆银行上海分行:新时代向“新”力 用青春担当谱写普惠梦想



▲普惠,是青年银行员工的赤诚情怀。

◀近年来泰隆银行上海分行取得了不错成绩,其中少不了青春力量。

本版均为受访者供图

共享有益经验 跑出质押融资“加速度”

知识产权质押贷款是金融支持中小企业,特别是科技型中小企业的重要方式。对于相关业务,泰隆银行的金融青年展现出特有的热情和学习能力。

“珊珊,这种专利可以质押吗?”“珊珊,专利质押,线上申请后,线下还要去登记中心吗?”几位同事七嘴八舌地追着泰隆银行上海青浦支行客户经理黄珊珊问问题。黄珊珊毫不吝啬:“小伙伴们,我现在要做线上专利质押了,要学的来围观。”解答和分享有关知识产权质押贷款业务,早已被黄珊珊当成日常工作的一部分。

作为一毕业就加入上海泰隆,在一线工作超过11年的黄珊珊,早已将泰隆服务小微的信念融入行动。近年来,随着上海市知识产权质押融资政策的推出,泰隆总分行迅速掀起行内产品、行外政策的学习热潮。在这股浪潮中,黄珊珊顺势而上,成为激流勇进者。除了研究内部“智融通”“技享贷”等相关产品,她还多次向青浦区商标局咨询上海各区有关知识产权质押融资的补贴政策和领取方式,帮助小微企业盘活无形资产、拓宽融资渠道。

由于经常联系青浦区商标局,局里的工作人员被黄珊珊的敬业精神感动,同意先通过邮件审核,再正式提交系统,缩短申请时间。“对于时间就是生命的小微企业来说,这无疑是利好消息。”

在成功办理青浦支行第一笔线上专利质押贷款后,黄珊珊把自己的经验毫无保留地分享给身边的同事。“在泰隆,同事关系更像战友关系,互相学习、合力共进。”黄珊珊自豪地说。

同样投入知识产权质押贷款业务学习热潮的,还有泰隆银行上海静安支行的客户经理李婷婷。不知从何时起,李婷婷就养成了走访客户前,从外部信息查询小工具上查询该名客户商标专利情况的习

惯,帮助小微客户享受政策、降低融资成本。

拥有注册商标的上海某工业器材有限公司就此获益。该企业接触李婷婷前,企业负责人曾向一些金融机构申请经营贷款,由于缺少房产抵押、现金流紧张等原因,申请石沉大海。该企业接触李婷婷后,情况发生改变。经过实地走访和综合评估后,泰隆银行上海静安支行快速向企业发放了120万元知识产权质押融资贷款。按照静安区知识产权局的政策,这笔贷款结息后还可以申请到50%的利息补贴。

勇敢向前一步 释放“知产”新动能

科技创新行业日新月异,不断催化出一些新业态和新企业,而银行人天生都是比较审慎的,在将知识产权变成“真金白银”的过程中,泰隆银行金融青年与企业一起拥抱时代,快速成长。

在推广知识产权质押贷款业务方面,相比黄珊珊、李婷婷的笃定,泰隆银行上海黄浦支行客户经理潘欣瑶认为自己的自信,是建立在帮助客户成功申请补贴上的。

“这个客户的贷款是去年4月到期。我在去年4月中旬提交资料,客户在去年7月拿到利息补贴。也是从那时起,我那颗悬着的心才真正放下。”提起往事,潘欣瑶为自己曾经对知识产权质押贷款业务“靠不靠谱”的怀疑略显难为情。

上海某物业管理公司也曾对知识产权质押贷款业务持怀疑态度。作为处于信息中心的物业公司,企业负责人其实早就委托一些金融机构办理过知识产权质押贷款。但由于对方处理周期太长,需要资料太多,最后不了了之。当潘欣瑶再次提到这个业务时,企业负责人明显不愿意,“那么多机构,那么多人都办不下来,你们能行?”

可多次的拜访和泰隆“只需提供商标注册证”的简化流程最终还是打动了企业负责

人,同意让潘欣瑶代为办理。一周后,当150万元知识产权质押贷款顺利到账后,企业负责人仍然一脸不可思议。

泰隆银行的高效服务获得了黄浦区质量监督局知识产权科的认可。“从那以后,黄浦区质量监督局知识产权科会陆续给我们推荐客户。当然,我们也不负众望,全部都给办理掉了。”潘欣瑶骄傲地说。

高效的审批速度来自泰隆银行内部创新的评估模式。考虑到知识产权价值评估难度较大、费用较高、流程较长,泰隆银行结合多年积累的小微信贷技术,创新推出自己的内部评估模式,将常规1周评估时间缩短至1天,提高审批效率,在客户间逐渐积累口碑。

有为金融青年 当为好政策做“加法”

和潘欣瑶一样,泰隆银行上海分行营业部客户经理吴嘉琦经历了客户从怀疑到信任的变化过程。

上海某日料连锁企业就是这样的客户。在其他银行申请知识产权质押贷款碰壁的经历,让这个企业的负责人一度认为只有大型企业才能享受该项政策。可是在听了吴嘉琦介绍黄浦支行客户成功贴息的案例后,该企业负责人抱着“试一试”的态度进行尝试,并最终从泰隆银行上海分行营业部申请到300万元知识产权质押贷款。

值得一提的是,在服务过程中,吴嘉琦还向这家企业推荐了泰隆银行免费的银企直联系统,帮助他们减少财务对账时间,降低人力成本。低息的贷款和零费用的系统让企业负责人喜笑颜开:“贷款减息,系统免费,泰隆服务绝了。”

说起泰隆服务,泰隆银行上海奉贤支行客户经理杨一帆的客户也是赞不绝口。这是一家经营户外体育用品的公司,前几年一直致力技术研发,拥有若干商标和专利。去年这家公司想做大做强,急需融资150万元。由于缺乏有效抵押物,公司创始

人向他行提交的贷款申请均沉寂无声。了解情况后,杨一帆向公司创始人介绍知识产权质押贷款服务方案,并利用专利做质押,顺利将其贷款额度从100万元提升至150万元。缓解资金压力后,公司创始人舒展了紧锁的眉头,向泰隆银行竖起了大拇指。

当谈到为什么和泰隆银行合作后,客户那么容易会“路转粉”时,杨一帆一语中的,“服务客户就像交朋友。当你所有的行为都从他的角度、他的需求出发时,他就会感到舒适。”

荣誉室

泰隆银行上海分行 知识产权创新实践

2023年11月 泰隆银行上海分行成功落地“上海市知识产权金融创新中心项目”。

2024年3月 泰隆银行上海分行被上海市知识产权金融服务联盟授予“2023年度上海知识产权金融卓越贡献单位”。

2024年3月 泰隆银行上海分行营业部客户经理吴嘉琦、上海静安支行客户经理李婷婷、上海青浦支行客户经理黄珊珊、上海黄浦支行客户经理潘欣瑶、上海奉贤支行客户经理杨一帆被授予“2023年度上海知识产权金融工作优秀个人”。

青春使命

在大有可为时代,做有为金融青年,我们欣喜地看到一家家科技企业在泰隆银行的助力下,把自身的知识产权变身开启融资的“金钥匙”。我们将以金融创新为使命,推动新质生产力加快发展,坚持在市场化法治化轨道上推进金融创新发展,奋力谱写高质量发展的泰隆篇章。