

2025再加力！ 科技金融新年启新程

科技金融为推进金融高质量发展“五篇大文章”之首。2025年伊始，沪上金融机构与各方协同发力，开启科技金融新征程，共同为新企业孵化，新产业、新业态的发展壮大培植丰厚土壤。

青年报记者 孙琪



2025 科技金融赋能孵化器高质量发展会议。



本版均为受访者供图 兴业银行上海嘉定支行与同济大学汽车学院进行科技金融合作。

浦发银行 助力科技金融赋能孵化器

1月14日上午，2025科技金融赋能孵化器高质量发展会议在上海科学会堂举办。此次会议以“科技金融要素赋能，孵化服务体系提升”为主题，汇聚上海孵化器、银行、证券、创投基金及生态合作伙伴于一堂，聚焦创新孵化与金融赋能融通发展，共商金融助推科技孵化高质量发展新途径，共推未来产业培育与发展，加快形成新动能新优势。

记者获悉，活动发布了两项金融赋能孵化创新成果。浦发银行上海分行在行动上正式发布科技企业孵化服务专享包，专享包深入整合行内外优势资源，通过制定专属融资方案、提供多元增值服务、强化生态协同赋能、做好资源保障四方面的有力举措，充分满足孵化器及其培育企业经营发展过程中的多样化需求，切实以金融活水滋养创新成果培育转化。

上海杨浦科技创业中心携手浦发银行上海分行、上海国有存量资产盘活基

金、科辰资本共同启动Pre-REITs基金，基金对标REIT发行标准，提前培育优质底层资产，支持孵化器REITs平台做大做强。浦发银行将为基金提供100亿元的授信额度支持。

在主题演讲环节，上海杨浦科技创业中心有限公司总经理、国家技术转移东部中心总裁、上海技术交易所董事长谢吉华从REITs发行角度出发，深入分析孵化器如何更好对接资本市场，实现资源优化配置；浦发银行总行科技金融部副总经理田野系统介绍了浦发银行科技金融创新服务体系，以及张江创孵基地在科技企业孵育方面的探索；在圆桌讨论环节，来自孵化器、银行、创投机构的专家共同参与“金融赋能科创孵化：探索资本助力新格局”主题讨论，从不同视角分享了对金融助力科技孵化提质增效可行路径，以及面临机遇与挑战的见解。

兴业银行 校银携手双向赋能

近日，兴业银行上海嘉定支行与同济

大学汽车学院在兴业银行上海分行签署战略合作协议，共同探索“产学研+金融”科技金融发展之路的重要举措。兴业银行上海嘉定支行下辖南翔支行是兴业银行首批授牌的“科技支行”。相关负责人表示，此次战略合作协议的签署，在校银促进科技成果转化、创新金融产品与服务、构建科技金融生态系统等方面具有重要意义。

据悉，兴业银行上海分行将依托其金融资源和专业能力，为同济大学汽车学院、同济汽车创业者联盟企业的科研成果提供资金支持和金融服务，加速科研成果的商业化和产业化进程。同时，进一步深化产学研合作模式，实现资源共享、优势互补，共同培养具备产业背景的高素质科技金融人才，推动科技创新与金融创新的深度融合。

■ 资讯

申城再添“金融助力文旅”新案例

青年报记者 孙琪

本报讯 日前，由吉林省文化和旅游厅、通化市人民政府主办的冰雪推介会在上海成功举办，推介会以“繁花遇雪花”为主题，展示吉林省丰富的冰雪旅游资源和产品，该活动由交通银行上海市分行承办。

吉林省地处“世界冰雪黄金纬度带”，冰雪资源得天独厚，冰雪旅游产业发展潜力巨大。据介绍，本次推介会以“引客入吉”为着力点，持续深化与国内客源省份的交流合作，助力吉林新雪季市场繁荣。同时，吉林省文旅厅进行了“吉地过年·吉祥如意”主题线路产品和吉林省文旅资源项目推介，通化

市文旅局进行文旅项目专题推介，并发布雪季产品、政策和通化精品旅游线路。

交通银行创新合作模式，“海陆空”立体化助力吉林文旅。除了双向奔赴线下对接的“海军”策略，举办“金融助力文旅”活动，引客入吉，承办吉林省各地市政府赴南方省（市）文旅路演；还有惠及民生的“陆军”策略，与吉林省知名文旅企业联手，以数字化经营精准投放目标客群；还发挥企业使命担当的“空军”策略，拍摄系列文旅宣传片，形成“线下渠道+自媒体+官方媒体”的宣传矩阵，创新性发挥金融优势，助力文旅产业，服务经济社会高质量发展。

特色理财，让居民多种方式参与慈善

青年报记者 孙琪

本报讯 理财产品是我国资管行业支持实体经济发展的力量，也是居民资产配置的重要组成部分，沪上金融机构近年推出各种特色理财产品，在满足客户财富管理需求的同时，还能让大家参与慈善事业。

中信银行全资产理财子公司信银理财近年创设了“慈善理财”“绿色金融ESG主题理财”等特色产品。截至目前，中信银行已代销12只“慈善理财”产品，代销金额近百亿元，产品在让客户获得收益的同时，还让客户积极参与慈善事业，“慈善理财”捐赠超额收益超千万，用于儿童器官移植、儿童糖尿病干预救助、儿童教育等儿童公益事业。“绿色金融ESG主题理财”积极致力于生产力的绿色低碳转型，以绿色发展新成效持续激发绿色产业新生势能。在“双碳”目标引领下，将绿色、ESG理

念融入产品策略、投资策略、资产配置，全面提升绿色金融服务质效。中信银行上海分行先行先试，积极推广涵盖绿色、ESG两大主题的绿色理财产品谱系，助推更多生态财富转化为经济财富。

此外，中信银行上海分行还通过集团协同，与中信养老探索跨平台合作，开创性地为上海居民提供“金融+非金融”的养老服务。中信银行聚焦精细化养老金融服务，首创“三分四步法”，为各年龄段居民提供科学、合理的养老规划。同时，依托丰富的养老金融产品货架，在提供合理规划的同时，丰富客户的产品选择。中信养老是中信集团的下属子公司，中信养老提出“让养老回归市中心”的口号，在上海布局8家养老院及养老社区和4000多张高品质床位，让老年人距离市区或子女更近，还为客户提供了更便捷的入住门槛，形成了“金融+非金融”的养老服务闭环。

成长风格有望占优 景顺长城量化团队看好2025权益市场

去年下半年以来，主打成长风格的小盘股逐渐起势，中证1000、国证2000等代表指数表现抢眼。以景顺长城中证1000指数增强和景顺长城国证2000指数增强为例，Wind数据显示，截至1月10日，两只基金近6个月净值增长率分别达到

16.44%和18.81%(同期基准分别为：15.38%、18.47%)，均大幅跑赢同期上证综指9.48%和沪深300指数10.64%的涨幅。资料显示，景顺长城中证1000指数增强不低于80%的非现金资产跟踪中证1000指数，并通过量化方法追求稳定收益。

广告 投资需谨慎

联系我们 qnbyw@163.com

岁末年初银行基金打折潮来袭

青年报记者 孙琪

本报讯 近日，多家银行纷纷宣布对代销的公募基金产品实施费率优惠活动，其中申购、定投费率最低可降至一折，这一轮优惠活动不仅覆盖了常规的基金产品，还将部分个人养老金基金产品纳入了费率优惠范畴。此次基金打折潮不仅覆盖了多家国有大行和股份制银行，部分城商行也加入了这一行列，为投资者提供了更多的选择。

中国民生银行日前在官网发布了相关基金交易费率的优惠公告：自2025年1月1日至2025年3月31日，该行将对部分证券投资基金开展交易费率优惠，申购、定投费率优惠低至一折。此次优惠活动覆盖了超过400只产品，这些产品涵盖了LOF、QDII、ETF等多种类型。

交通银行力度更大，在其官网发布了《交通银行关于2025年基金申购及定投手续费费率优惠的公告》。公告显示，自2025年1月1日0时至2025年12月31日24时，该行将对代销的部分开放式基金开展申购及定投手续费费率优惠活动，凡已领取交行基金一折权益的个人投资者，通过手机银行渠道开通基金定投功能，并在费率优惠活动期间成功扣款的定投交易，可享受定投一折费率优惠。

在此次费率打折潮中，部分银行还将个人养老金基金产品纳入了优惠范畴。农业银行日前公告称，投资者在购买纳入证监会个人养老基金名录且该行代销的部分公募基金Y类份额时，申购及定投费率可享受一折优惠。交通银行也明确，截至2025年12月31日24时，个人养老金基金Y份

额全部参与费率优惠。个人养老金基金Y份额，是指个人养老金基金中针对个人养老金账户设立的特殊份额类别。在份额净值计算、管理费、托管费、申购赎回方式等方面，Y份额与A类基金份额有所差异。这一举措不仅有助于降低投资者的基金持有成本，还优化了客户的投资体验。

除了国有大行和股份制银行外，城商行也加入了这场费率大战。青岛银行宣布自2024年12月20日至2025年3月31日，对该行代销的191款处于正常申购期的指定前端收费模式公募基金申购、定投手续费率执行一折起优惠。

对于此次代销基金费率优惠的原因，银行均表示：“为支持我国多层次、多支柱养老保险体系建设，降低基金持有成本，优化客户投资体验。”对此，招联首席研究员董希淼接受采访时表示，银行下调基金代销费率本质上是薄利多销行为。在与互联网平台的激烈竞争中，银行代销费率较高，下调费率可提升代销业务竞争力，吸引更多客户。对银行而言，虽单个产品收入因费率下调而减少，但业务量若能大幅增长，便可通过规模效应增加收入，实现以量补价。对于投资者，费率下调直接降低了投资成本，相当于变相增厚了投资收益，使投资者在相同投资金额下能获得更多实际回报，从而提高了投资者参与基金投资的积极性。

董希淼建议，当下金融市场，银行基金费率竞争白热化，优惠频出吸引众多投资者。但需注意，费率高低不该是选择资管产品的核心因素。投资者还是要根据自己的风险偏好、投资能力、投资经验以及投资资金来进行合理的资产配置。