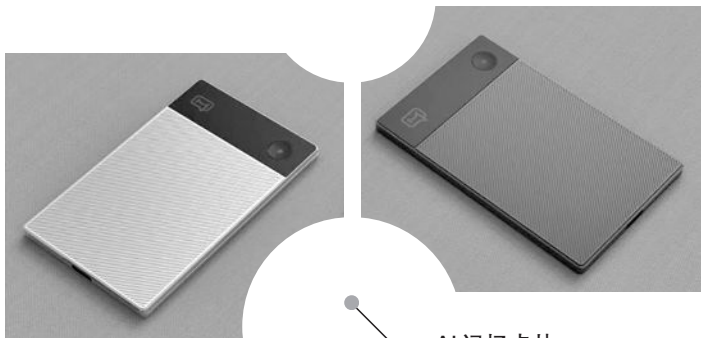


临港新片区全链条创业服务 助力青创团队轻装上阵

# 科创“轻骑兵”4个月炼出硬核产品



AI记忆卡片。

平均年龄24岁、仅6人组成的创业团队，在临港创业仅4个月，便交出一款突破传统记忆管理模式的科技产品。在“临港科创城”的“零界魔方”，上海律士家科技有限公司95后创始人王曦宇拿着一款时尚轻薄的AI记忆卡片MemoTalk介绍道：“它就像你的‘外部记忆硬盘’，能精准捕捉对话与现场信息，通过AI算法自动生成全量总结报告。”这份亮眼成果的背后，是“临港科创城”量身定制的全链条创业支撑，让这群敢想敢干的Z世代，在创业浪潮中快速站稳脚跟。

青年报记者 陈泳均



王曦宇和团队。

本版均为受访者供图

## “青春实力派”创业突围

王曦宇读高中时曾自学硬件，“手搓”过Hifi音频播放器等新奇物件，在“拆拆装装”中摸清了电路设计与机械原理的门道。赴英国留学期间，王曦宇敏锐捕捉到海外消费市场机遇，做起海外买手生意，收获了人生第一桶金；在与不同客户的对接中，还积累了市场判断与商业谈判的实战经验。王曦宇心中的创业热情也因此被彻底点燃。

2020年硕士毕业回国后，王曦宇曾入职央企，摸清了价值创造的底层逻辑后，便毅然投身创业浪潮。2021年，王曦宇和团队专注于AR硬件研发。随着2022年ChatGPT横空出世，他敏锐捕捉到AI时代的机遇，转型

“AI+法律”赛道，为律所提供定制化服务。

王曦宇团队的核心阵容堪称“青春实力派”。2003年出生的联合创始人、首席技术官陈政霖，凭借卓越的算法与工程能力，搭建起公司核心技术架构，主导关键算法研发。2002年出生的联合创始人、产品负责人毛濛，则在法律科技产品开发与市场推广领域积累了丰富实践经验，精准对接客户需求。

然而，看似顺利的开局背后，挑战已经出现。在深入调研中，团队发现不同律所的业务方向、商业逻辑差异极大，细分市场有限，再加上行业巨头已形成成熟生态优势，初创团队难以实现快速突围。“与其在红海

市场中卷，不如结合自身优势换轨破局。”王曦宇的判断果断而清醒。他决定重拾深耕多年的硬件技能，转向软硬件结合的赛道，既发挥团队在AI算法上的积累，又凭借硬件研发能力打造差异化产品。转型之路的第一道难关，便是供应链合作。在团队中，王曦宇负责从电路设计、工业设计到量产的全流程。为了拿到优惠的硬件生产价格，他频繁往返深圳，一次次登门拜访供应链工厂负责人。“没有复杂的谈判技巧，就是带着我们的产品思路和创业诚意，一遍遍沟通。”真诚最终成为必杀技，合作伙伴被感动，同意以优惠价格合作，王曦宇终于解决了量产的核心难题。

## 一揽子服务解决急难愁盼

如果说团队的实干是创业成功的内核，那么“临港科创城”完备创业支撑体系的加持，则让梦想快速落地。“零界魔方”作为“临港科创城”的首发项目和核心载体，是临港新片区打造“年轻的城、年轻人的城”的鲜活注脚；地处国际创新协同区与国际数字经济产业园区的核心位置，为初创企业搭建了链接资源的优质平台。“这里不只是办公空间，更是创新加速器。”王曦宇说，最初创业时团队曾在市区办公，但临港完善的产业生态、精准的政策支持与高效的服务体系深深吸引住他，于是他毫不犹豫地带着团队“腾窝”扎根于此。

从芯片设计、算法研发到智能终端制造，临港完备的产业链让初创公司无须再为寻找合作伙伴奔波，从而能够快速对接资

源、完成产品迭代。更让团队惊喜的是“零界魔方”服务专班的高效与专业，“专班成员和我们年龄相近，懂创业、懂技术，执行速度远超预期，完全打破了传统孵化器的刻板印象，有问题总能第一时间响应解决”。

在临港新片区，王曦宇团队享受到了实打实的创业支持，能够轻装上阵。“算力方面，‘零界魔方’帮我们对接了成本优势显著的算力平台，还提供最高50万元的算力补贴，大幅降低了AI研发的前期投入，这让我们能更专注于产品研发。融资上，我们通过‘零界魔方’专班对接拿到上海银行创业贴息贷款，缓解了资金压力。此外，办公和租房等免费政策，让我们团队能把更多精力聚焦创业本身。专班还主动对接上下游供应链和潜在客户，

甚至还为我们团队牵线找到来自临港高校的实习生，全方位解决创业痛点。”

“在临港，创业不再是孤军奋战，全链条的产业资源、务实的政策支持和高效的服务团队，让4个月打造一款新产品从不可能变为可能。”王曦宇感慨。如今，这款AI记忆卡片已初具雏形：硬件上极致简约，专注于高质量音频采集，软件上通过情景记忆和语义记忆，化身记忆引擎，兼顾便捷性与实用性，将在客户访谈、问诊、客户会议、课堂录音、研讨会、管理者会议等多个应用场景发挥价值。

从热衷“手搓”物件的少年到掌舵科创项目的创业者，王曦宇带着00后核心团队，在临港新片区这片热土，书写出属于年轻一代的创新故事。



## 新闻延伸

### 临港新片区提供低成本空间、“保姆式”服务 助力初创企业跨过成长鸿沟

青年报记者 陈泳均

本报讯 王曦宇团队的快速成长，正是“临港科创城”培育年轻创业者、构建优质创新生态的生动缩影。对于Z世代创业者而言，临港的魅力不仅在于看得见、摸得着的政策红利，更在于其懂创新、护创业、重实干的生态氛围。“这里让每个有想法、肯实干的年轻人，都能找到把创意变成现实的土壤。”王曦宇的这句话，道出了无数扎根临港创业者的心声。

在近日以“创业来临港 陪伴你成长”为主题的“2026临港科创城大会”上，临港新片区推出“一揽子”创新举措。为让创业者轻装上阵，临港新片区围绕安家、租房、办公、购房、落户推出“一条龙”低成本方案。与此同时，临港科创“筑梦空间”阵容再次扩大，临港集团OPC、交大智能机器人等新一批12个“滴水·科创驿站”发布，将为创业者提供低成本空间、“保姆式”创业服务。

针对科技成果转化中的“死

亡谷”现象，临港新片区管委会党工委副书记吴晓华表示，这一阶段的核心症结在于“高试错成本”与“低市场接入”。而临港正通过一系列举措打通成果转化“最先一公里”，助力初创企业跨过成长鸿沟。临港在滴水湖周边布局了AI创新港、IC创新港等四个“组团式”科创社区，可提供10万平方米“0租金”孵化空间，最大限度降低创新启动门槛。

资金支持方面，临港建立了覆盖企业发展全周期的金融支撑体系，通过临港启航基金、“拨改投”专项、临港科创盾等载体，构建起“投、贷、担、险”四位一体的金融服务矩阵，为企业不同发展阶段提供精准资金支持。服务保障上，推行“创业管家”服务机制，打通资源对接“最后一公里”。人才引育上，实施更具吸引力的“创客新政十二条”，推出3项免费权益、6项人才补贴、“0等待”政策服务，持续升级“临港菁才卡”权益，从居住、安家、落户到科研、就业、创业、出行，为创新创业菁才提供全方位保障。